

6- Impacto Económico de Ismael Quesada.

Ismael Quesada es una empresa familiar con más de 60 años en el mercado. Se dedica principalmente a la comercialización de productos químicos para el sector del caucho y los adhesivos. Su modelo de negocio consiste en abastecer de productos químicos fabricados por terceros a clientes intermedios, es decir, empresas que utilizan estos químicos para la elaboración de otros productos.

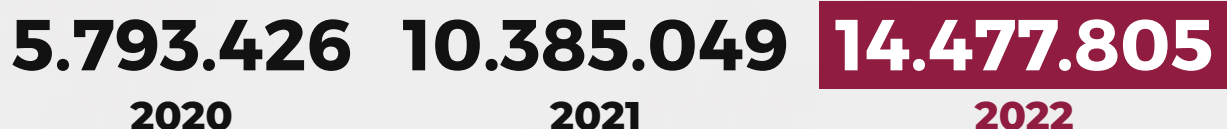


Desde su fundación, la compañía ha estado radicada en la Partida Altavix 1-215, en la ciudad de Elche. Además, cuenta con un almacén adicional en el Polígono Industrial El Sequero (La Rioja), que le permite prestar servicios de proximidad a otras zonas del territorio nacional.

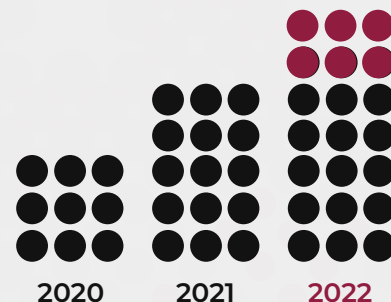
Respecto a la **clientela** de Ismael Quesada, es importante destacar que se trata **exclusivamente** de **empresas, distribuidas mayoritariamente por el territorio español**, aunque una pequeña parte de los productos se comercializa también en otros países de Europa y del norte de África.

Las tablas que figuran a continuación permiten comprender el impacto económico de la empresa en su entorno y la sociedad.

■ Valor Económico Generado (euros)



El Valor Económico Generado, indicativo de la cifra de negocios de la empresa, muestra una sólida evolución en los tres últimos ejercicios, en los que se han experimentado crecimientos interanuales notables que van más allá del crecimiento relacionado con el incremento de precios de la energía y las materias primas que ha caracterizado los últimos tiempos. **No se recibe ayuda financiera del gobierno.**



■ Valor Económico Distribuido (euros)

Año	Valor Económico Distribuido (VED)	Gastos Operativos	Salarios y Prestaciones	Pagos a Proveedores de Capital	Pagos a Gobiernos
					
2020	5.688.109	5.218.016	425.506	4.898	39.689
2021	9.635.936	8.803.693	585.746	6.516	239.981
2022	13.684.696	12.725.075	655.888	34.867	268.865

Como consecuencia del aumento en la cifra de facturación, el Valor Económico Distribuido se ha incrementado notablemente en 2022, lo que ha revertido no solo en un ascenso de los gastos operativos, sino en un mayor gasto en salarios y prestaciones, en proveedores de capital y también en una subida de los impuestos satisfechos por la empresa.

■ Valor Económico Retenido (euros)

105.317
2020

749.113
2021

793.109
2022

El Valor Económico Retenido, resultante de la diferencia entre el Valor Económico Generado y el Valor Económico Distribuido se ha incrementado notablemente desde 2020. **En 2022, el crecimiento respecto a 2021 ha sido de 43.996 euros.**

Se lleva a cabo un análisis de riesgos ambientales, sociales y de gobierno corporativo en el que el cambio climático no se ha valorado, más allá del impacto para el conjunto de la ciudadanía y los sectores productivos, como generador de riesgos u oportunidades significativas.

